

MA MÉTHODE DE DIAGNOSTIC

ACTIF

Qui me doit de l'argent ?
Qu'est-ce que je possède ?

TRÉSORERIE

PASSIF

A qui je dois de l'argent ?
Comment je gère et/ou j'étale /
négocie mes délais de paiement
de mes dettes ?

ÉQUATION DE PROFITS

Quelles sont mes charges
fixes et variables ?

Quel est mon chiffre
d'affaires ?

UN SWOT STRATÉGIQUE

Où sont vos forces et opportunités du moment ? Comment les conforter ?
Un besoin de conseil ou d'accompagnement sur les menaces ou faiblesses ?
Comment les résoudre ?

